

Conozca los precios

El comportamiento anual del precio de su producto

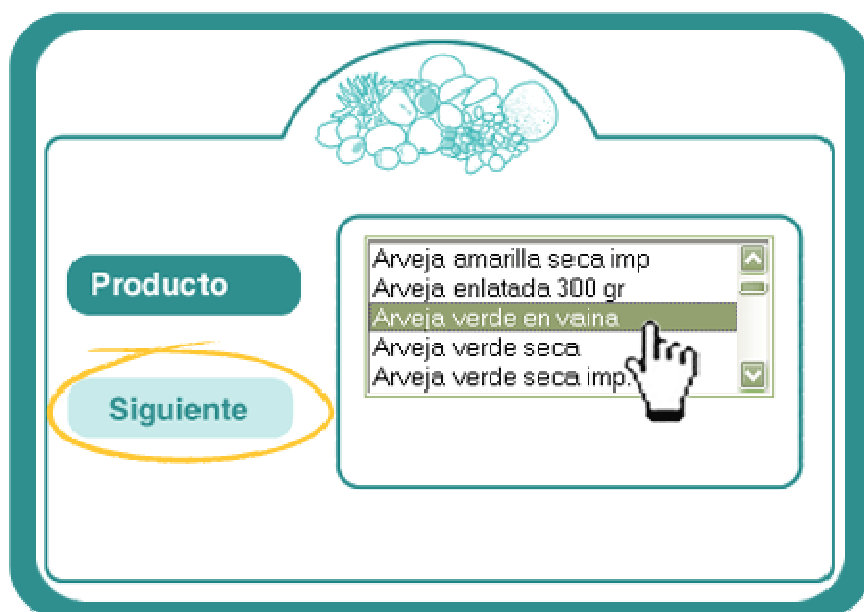


Alfredo es un asesor técnico agropecuario y es quien va a mostrarle cada uno de los pasos para consultar 'El comportamiento anual del precio de su producto'.

Alfredo: ¡Le doy un cordial saludo amigo productor!, hoy voy a tener el placer de acompañarlo en el recorrido por ésta guía.

Lo primero que debe hacer es ir a la página inicial, hacer clic en 'Conozca los precios' y del menú desplegable elegir 'El comportamiento anual del precio de su producto'. Por último, debe hacer clic en 'Consulta'.





Alfredo: Como puede observar, encontrará un cuadro que le muestra una lista de productos agropecuarios. Elija el producto que usted quiere consultar y haga clic sobre él.

Para este ejemplo, vamos a consultar la "arveja verde en vaina". Después de seleccionar el producto, hacemos clic en '**Siguiente**'

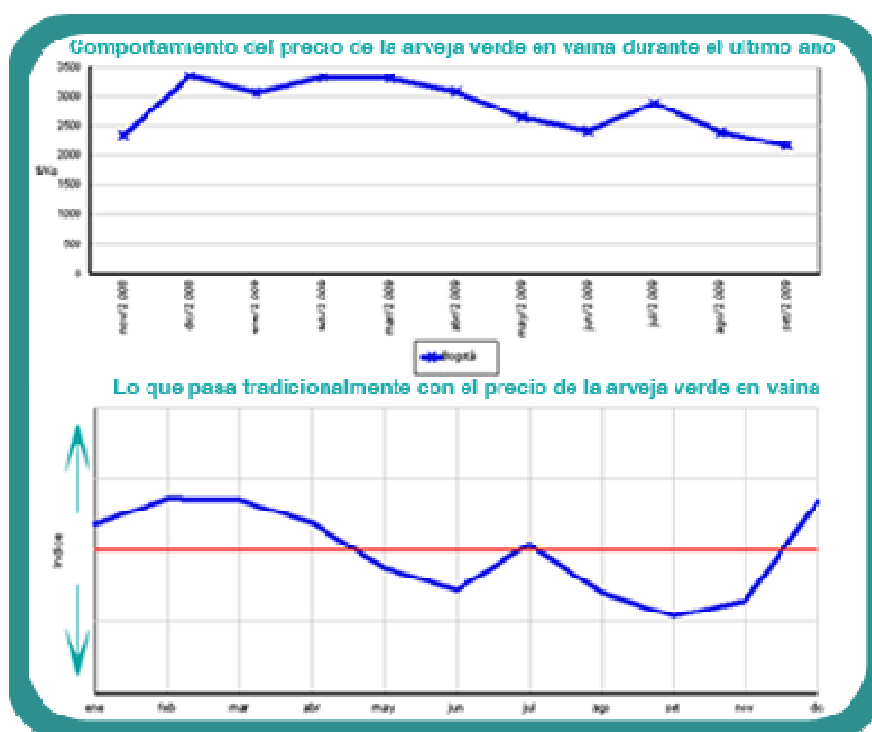


Alfredo: Ahora el cuadro muestra el nombre del producto seleccionado y una lista de los mercados donde éste se vende. Entonces, lo que usted debe hacer es hacer clic sobre el mercado de su interés. En este caso vamos a consultar la arveja verde en vaina en el mercado de Bogotá.

Una vez seleccionado, hacemos clic en '**Ver reporte**'

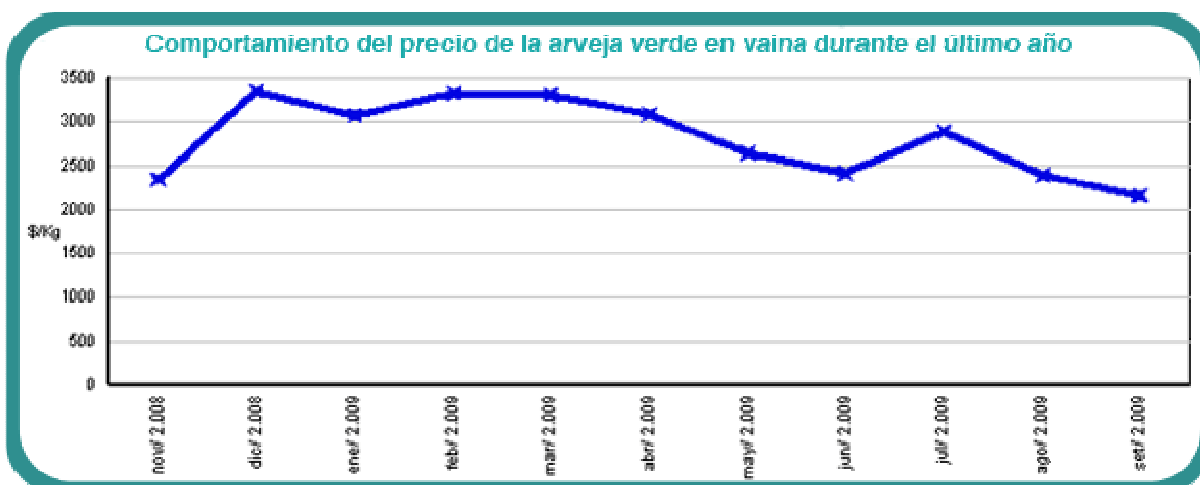


Alfredo: Ahora la pantalla nos muestra como resultado dos gráficas. La primera se llama '**Comportamiento del precio de la arveja verde en vaina durante el último año**' y la segunda '**Lo que pasa tradicionalmente con el precio de la arveja verde en vaina**'.

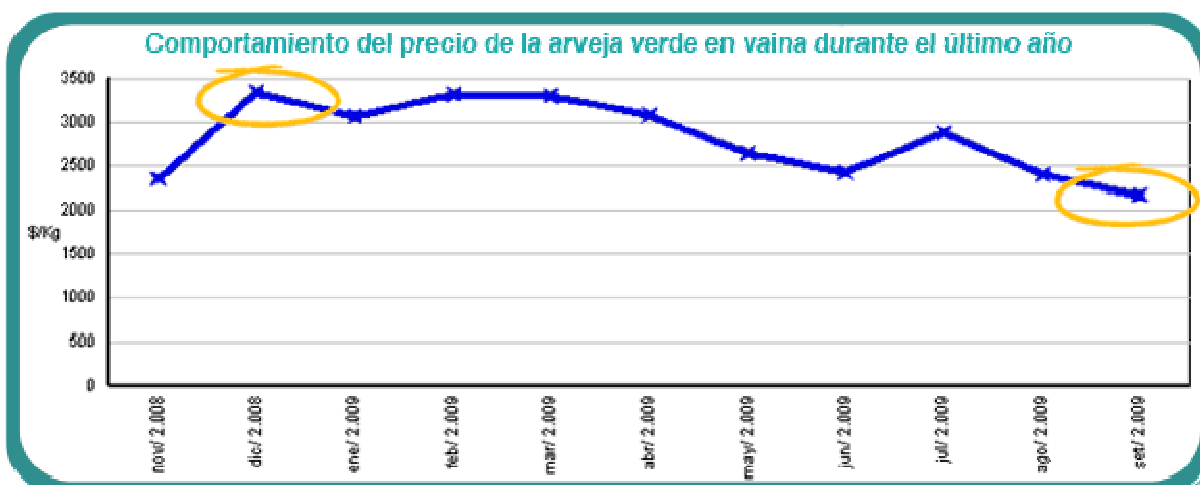




Alfredo: Veamos la primera. Nos está mostrando las variaciones del precio por mes, durante todo el año, del producto que seleccionamos; en este caso de la arveja verde en vaina, en el mercado de Bogotá. Observe que la gráfica muestra una lista de precios y una lista con los meses del año.



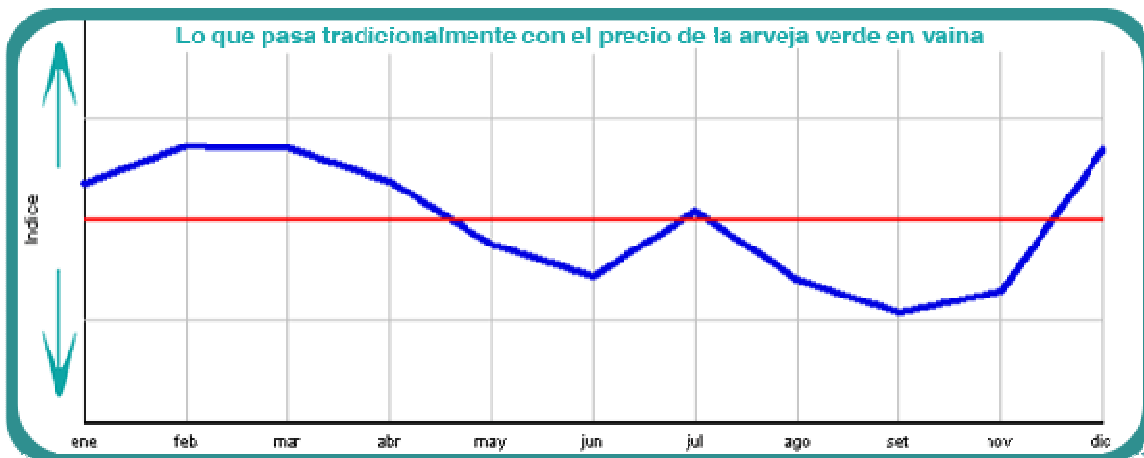
Alfredo: La línea azul y curva del centro está indicando cómo ha sido el precio del producto. En este caso, para la arveja verde en vaina, el precio más bajo ha estado cerca a \$2000 en el mes de Septiembre y el precio más alto por encima de los \$3000 en el mes de Diciembre.





Alfredo: Así sabemos que el mes donde la arveja verde en vaina se vende mejor en el mercado de Bogotá es en el mes de Diciembre y el mes que ofrece el precio más bajo es en Septiembre.

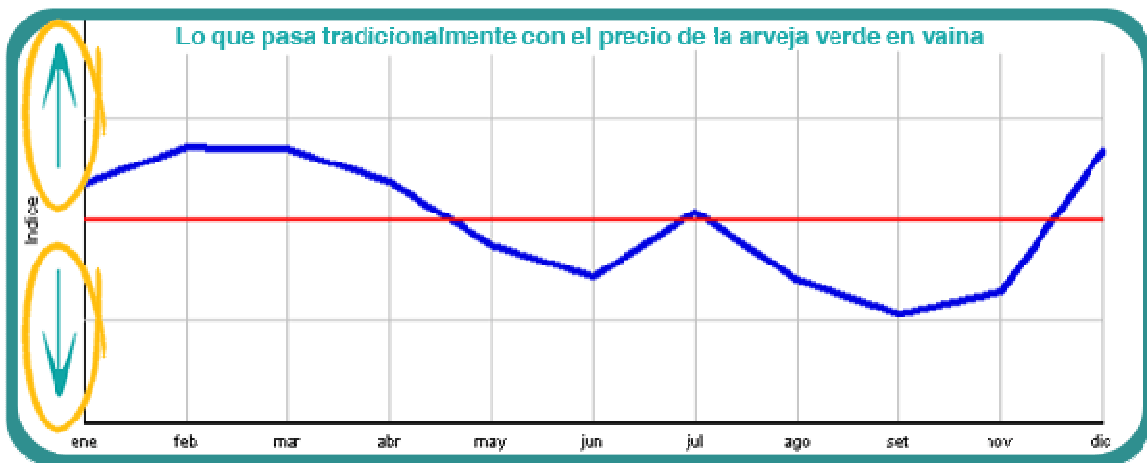
Alfredo: Vamos ahora a la segunda gráfica. Aquí puede ver cómo ha sido el comportamiento tradicional del precio de su producto en los últimos años.



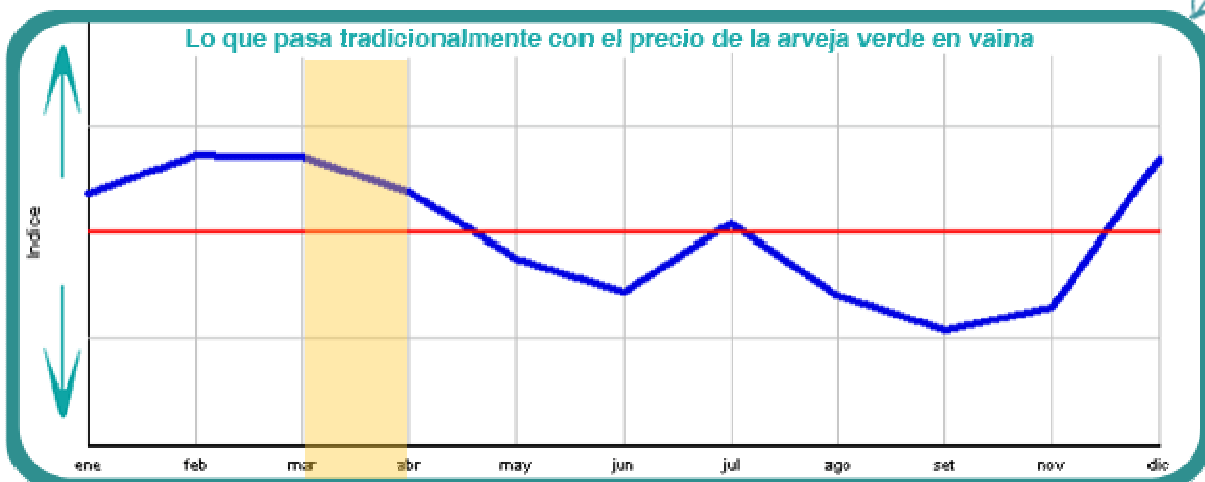
Alfredo: Observe que hay una línea roja y otra azul. La roja, que se ve recta, indica el precio normal del producto durante los últimos años, y la azul muestra el precio tradicional de este, en este caso de la arveja verde en vaina, para cada mes, durante los últimos años.



Alfredo: Las flechas de la derecha indican que cuando la línea azul está por encima de la roja, el producto ha tenido un mejor precio; en cambio, cuando la línea azul está por debajo de la roja quiere decir que el producto ha tenido un precio más bajo.

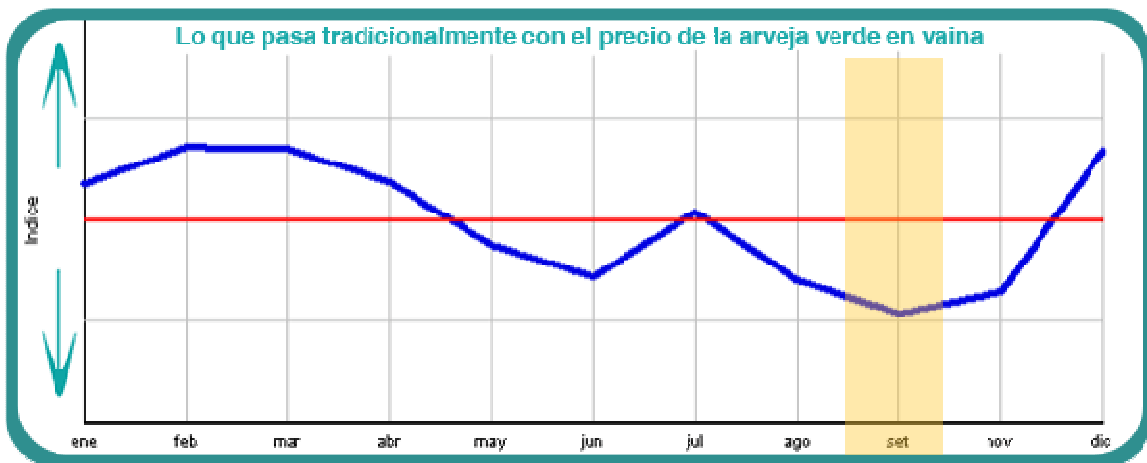


Alfredo: Observe la lista de los meses del año, cada curva de la línea azul indica como estuvo en ese mes el precio del producto que está consultando.

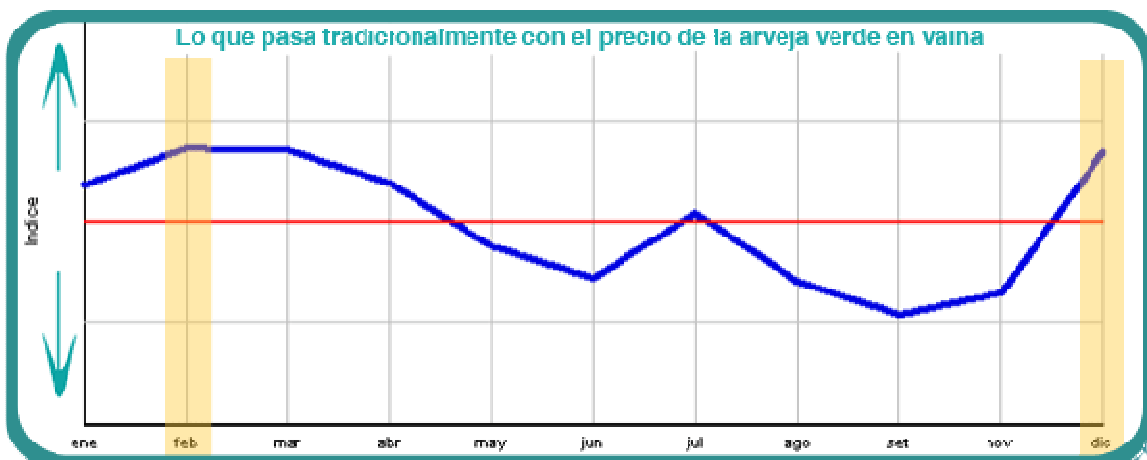




Alfredo: Por ejemplo, en el mes de Septiembre vemos el pico más bajo de la línea azul, eso significa que tradicionalmente el precio de la arveja verde en vaina en el mes de Septiembre es el más bajo, porque se encuentra debajo de la línea roja.



Alfredo: En los meses de Febrero y Diciembre vemos los picos más altos de la línea azul, es decir que en esos meses el precio del producto ha sido el más alto, por que está por encima de la línea roja.





Alfredo: *Podemos saber así cuáles son los meses, durante los últimos años, en los que nuestro producto se ha vendido mejor, cuáles han sido los de menor precio y los meses donde el precio ha sido normal.*

Algo muy importante que se debe tener en cuenta al mirar éstas gráficas, es que los datos nos están dando una visión sobre los meses en que se ha vendido mejor su producto, para que usted pueda tomar buenas decisiones en su negocio.

*Recuerde también que con la naturaleza nada es 100% seguro y pueden ocurrir cambios inesperados como lluvias, sequía o el alza del precio de los insumos que utiliza al cultivar, entre muchas cosas más y **esto no lo dicen las gráficas.***

